

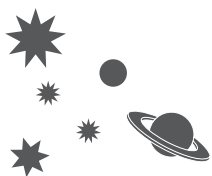
## PÅ VÄG MOT AFFÄRER

Innovation Takeoff är öppet för alla som har en ny produkt eller tjänsteidé att utveckla. Under tre olika steg får du medverka tillsammans med andra framtida entreprenörer och innovatörer i en kreativ utvecklingsmiljö. Innovation Takeoff är ett koncept som innehåller workshops, föreläsningar, feedback och verktyg som ska ge dig kraft att utveckla din idé till dess fulla potential.

Innovation Takeoff stöttar nyskapande affärsidéer genom att hjälpa till att utveckla affärsmodeller och hitta nya vägar till marknaden och kunden. Detta gör vi tillsammans, deltagare i Innovation Takeoff, rådgivare och experter från näringslivet så att just din idé ska komma framåt.

Under ett antal tillfällen träffas vi och till din hjälp får du några av världens bästa verktyg för att nå ut med din idé. Vi blandar teori och praktik i form av workshops. Det finns också möjlighet att jobba vidare själv med tillgång till individuell hjälp.

Under hela programmet får du tillträde till en mobil arbetsplats på Inkubatorn@Mid Sweden Science Park och det kostar dig ingenting att delta. Hoppas att du vill vara med på denna resa. Kom ihåg att det inte finns några gränser för vad du kan lyckas med.



**Innovation Takeoff** är ett samarbete mellan Inkubatorn@Mid Sweden Science Park, Almi Företagspartner och MIUN Innovation. Vi arbetar med rådgivning och lägger mycket tid på att stötta idéer och entreprenörer i början av utvecklingsprocessen. I det här programmet använder vi vår gemensamma kompetens för att hjälpa dig och din idé på bästa möjliga sätt.

**Inkubatorn@Mid Sweden Science Park (MSSP)** hjälper nystartade bolag med innovationshöjd. I nuläget finns ett trettiotal bolag inskrivna i inkubatorn. Verksamheten är indelad i två program, Inkubatorn@MSSP Innovation Takeoff - för alla personer/bolag som har en idé att utveckla och Inkubatorn@MSSP Premium, för företag med internationell tillväxtpotential.

**Almi Företagspartner** hjälper till på resan från idéer till framgångsrika företag. Almi Företagspartner erbjuder finansiering och affärsutveckling till innovatörer, nya företag och redan etablerade företag som vill utvecklas. Almi Företagspartners verksamhet omfattar lån, riskkapital och rådgivning i företagandets alla faser.

**MIUN Innovation** är Mittuniversitetets innovationsstödjande verksamhet. Genom MIUN Innovation får studenter stöd att utveckla sina idéer till kommersiella produkter och tjänster. MIUN Innovation stöttar även Mittuniversitetets anställda i processen att nyttiggöra och kommersialisera forskningsresultat.

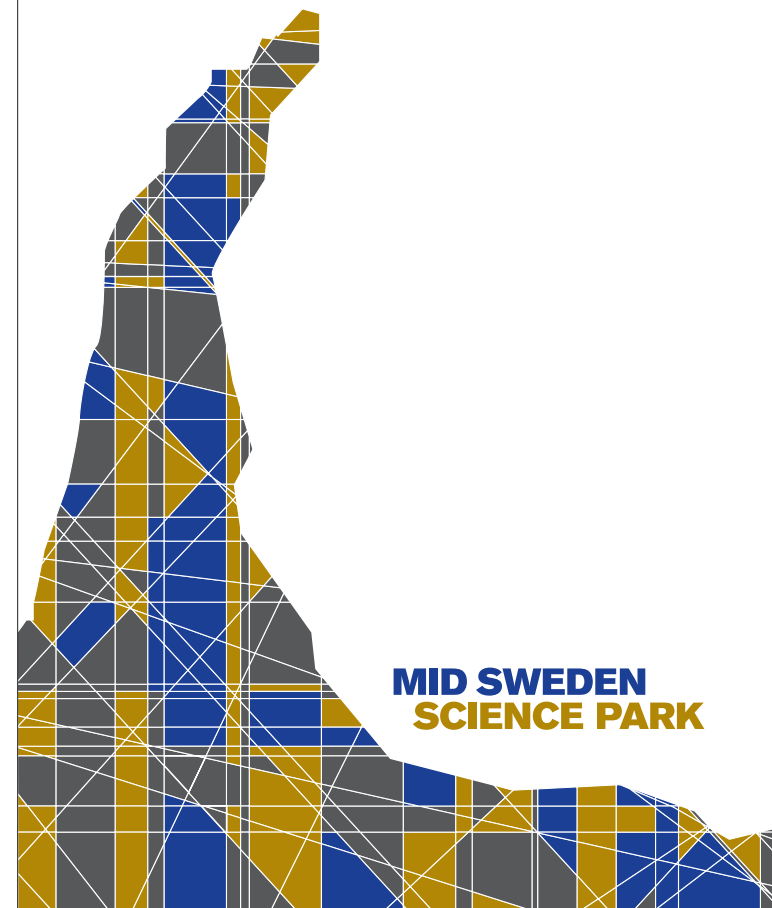
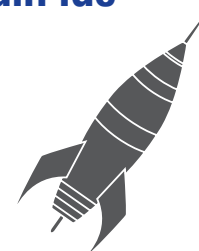
För mer information och intresseanmälan besök [www.mssp.se](http://www.mssp.se)  
Ansvarig för Innovation Takeoff är Inkubatorn@Mid Sweden Science Park. Kontaktperson är Suzan Stenberg, verksamhetsledare, [suzan.stenberg@mssp.se](mailto:suzan.stenberg@mssp.se), 070-336 03 15  
Kontaktperson för MIUN Innovation är Jenny Sandström, innovationsrådgivare, [jenny.sandstrom@miun.se](mailto:jenny.sandstrom@miun.se), 070-434 01 43



En investering för framtiden

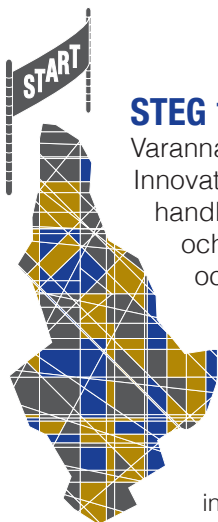


## INNOVATION TAKEOFF Få fart på din idé



**MID SWEDEN  
SCIENCE PARK**





## STEG 1 - IDÉ OCH INDIVID

Varannan månad kickstartar Innovation Takeoff, första steget handlar om få fart under vingarna och sätta formerna för din idé och ditt erbjudande.

### 1. Innovationsstart och individtest

Här får du övergripande information om Innovation Takeoff. Vi jobbar också med inventering av dina styrkor, kompetens och erfarenhet.

### 2. Värdet i idén

Vi jobbar med idén, kundbehovet och din lösning med NABC-metoden. Vi tittar även på fördelar för kund, det unika i ditt erbjudande och du får öva på säljpitch.

### 3. Marknaden

Omvärldsbevakning, vi lär oss så mycket vi kan om den marknad där du skall introducera din idé.

Steg 1 avslutas med ett Value Creation Forum där du pitchar din idé inför en välkomponerad panel och får feedback inför nästa steg.

## STEG 2 - UTVECKLA OCH TESTA

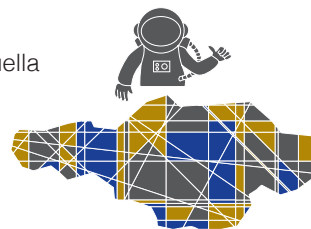
Ta din idé ett steg vidare. Här handlar det om att verifiera kundbehovet, lägga upp en bra affärsmodell för att visa hur din idé ska bli lönsam och testa upplägget mot tilltänkta kunder och partners.

### 1. Business Modell Canvas

Vi går djupare in på din affärsmodell med verktyget Business Model Canvas och tillsammans utvecklar hur din idé ska fungera i praktiken.

### 2. Immaterialrätt

Här tittar vi på vilka eventuella skydd och avtal du kan komma att behöva, och hur du lägger upp en bra skyddsstrategi.



### 3. Budget

Vi tittar på hur din idé kan finansieras och hur intäkterna kan se ut, vi jobbar fram ett underlag till finansiering för att testa idén.

### 4. Starta eget

Konkreta tips och råd inför din företagsstart.

Denna del avslutas med en pitchtävling på din Business Modell Canvas och diplomering.

## STEG 3 - KOMMERSIALISERA OCH GÖRA AFFÄRER

Sista steget är individuellt och går in praktiskt på hur du ska kommersialisera din idé.

### 1. Affärsplan

Vi arbetar för att skapa en hållbar affärsplan där du beskriver hur du din idé ska realiseras.

### 2. Kundpilot

Här får du hjälp att lägga upp ett bra pilotprojekt mot kund för att få värdefull feedback.

### 3. Kapital och lansering

Vi tittar på finansieringsalternativ, ger stöd att söka finansiering och går igenom övriga detaljer inför en lansering.

### 4. Individuell expertis

För att lägga de sista pusselbitarna på plats erbjuds du nu expertis inom områden som marknadsföring, ekonomi, juridik och finansiering. Detta erbjuds individuellt och utifrån ditt behov.

### 5. Presentationsteknik

Du får en individuell genomgång i presentationsteknik så att du kan presentera din idé inför olika målgrupper till exempel kunder, investerare och samarbetspartners.

Hela programmet avslutas med Connects Försprång och avslutningscermoni.

